



## 讯升（上海）人力资源有限公司

### 企业详情

企业官方注册名称： 讯升（上海）人力资源有限公司

企业常用简称（英文）： Comrise

企业常用简称（中文）： 讯升人力

所属国家： 美国

中国总部地址： 上海

网址： www.comrise.com

所属行业类别： 招聘流程外包、高端人才寻访、灵活用工（白领岗位）、出海招聘、培训 咨询

在中国成立日期： 2006年

在中国雇员人数： 121

### 业务详情

1、主要客户所在行业： 快速消费品、生命科学（如医药，医疗器械等）、互联网与游戏业、IT信息技术，半导体及通讯、金融服务（如银行，保险，财富管理）

### 2、曾服务过的客户案例

#### 客户案例一：

所提供的服务类别	出海招聘
客户公司性质	民营
客户公司行业	运输及物流
客户当时的需求	客户研究所一直在探索科技最前沿，客户ICT领域一些芯片的核心设计工作就是由香港研究所团队完成。因此需要从全球范围内招聘外籍专家引入到香港，招聘方向有芯片，AI，终端视频/图像/多媒体，编译器，操作系统等领域的高端技术专家或者管理层。



<p>具体服务内容</p>	<p>1, 提供全球范围内高端技术人才的寻源, 结合客户需求提供其人才分布图; 2, 不同国家人选对于到HK工作的文化差异, 工作环境, 当地医疗福利, 住宿交通, 子女教育等信息的沟通; 3, 招聘全流程的把控及跟进, 确保人选入职后顺利融入企业; 4、入职后, 提供相关跨文化培训解决方案。</p>
<p>服务成果</p>	<p>每周开设专门的会议讨论该客户岗位难点和项目进展及时反馈与沟通, 与客户建立了极强的信任度及默契度, 短短两个月为客户推荐10多位符合要求的候选人。半年时间推荐50份CV, 40%以上面试率, 3人进入Offer谈薪, 1人入职。最终, 短期内帮助客户招聘到适合的人选, 满足在香港市场的急迫需求。并且荣获了客户(香港)2024年度颁发的最佳新星伙伴奖项, 我们项目负责人也亲自到现场参与了颁奖活动。</p>

**客户案例二:**

<p>所提供的服务类别</p>	<p>出海招聘</p>
<p>客户公司性质</p>	<p>外商独资</p>
<p>客户公司行业</p>	<p>运输及物流</p>
<p>客户当时的需求</p>	<p>客户是北美最大的华人连锁超市, 计划在美国市场特别是加州和华盛顿州进一步扩张门店网络。为满足快速拓店的需求, 客户亟需本地具有丰富经验的市场调研、选址支持、开业筹备和团队组建服务的合作伙伴, 确保新店落地高效、成本控制合理, 并能迅速满足社区消费需求。</p>
<p>具体服务内容</p>	<p>我们协助客户在洛杉矶、圣何塞、西雅图等城市的多个新门店开设工作, 服务内容包括: 进行目标商圈分析和门店选址建议, 协助与地产开发商沟通洽谈租赁条款, 制定开业时间表和运营推进计划, 并提供本地招聘支持与人力资源建议。我们与客户人力资源团队密切配合, 确保团队招聘符合集团标准和时间要求。</p>
<p>服务成果</p>	<p>目前, 客户在美国多个重要城市的扩张工作进展顺利, 我们协助落地的洛杉矶与圣何塞门店已顺利开业, 西雅图门店亦进入后期筹备阶段。通过我们的支持, 客户在新市场迅速建立品牌知名度, 并成功搭</p>



	建起高效的门店运营团队。客户对我们的专业性和执行力高度认可，合作关系持续稳定。
--	---

**客户案例三：**

所提供的服务类别	高端人才寻访
客户公司性质	民营
客户公司行业	化工与石化
客户当时的需求	杭州总部因公司战略发展需要新增一位 CSO 岗位的需求，负责海内外全盘战略，过往的背景需要是咨询出身转去甲方做了几年战略年轻高潜的人选，整个工作经历都和 IOT 行业强相关，需要具备国际化的视野，负责过海外市场是加分项。
具体服务内容	基于客户提供的岗位人才画像，定向挖掘对标行业内的优质人才资源。通过多维评估体系（含专业能力测评、履历真实性核查、文化适配度分析），筛选出与岗位需求高度契合的候选人并完成推荐。同时，提供全流程招聘管理服务，涵盖面试协调、薪酬谈判、入职跟进等环节，确保招聘闭环高效落地，快速响应企业用人需求，助力企业精准吸引顶尖人才。
服务成果	在接到客户需求的第一时间，我们便迅速做出反应，立即启动人才盘点工作，当天就提供推荐人选名单；仅用3天时间，便安排好符合条件的候选人参加面试；在2个月内，顺利完成全部面试流程，并向合适人选发出录用通知；最终，确保选定的人选在4个月内顺利到岗开展工作。客户对我们高效且专业的工作给予了高度认可。

**客户案例四：**

所提供的服务类别	高端人才寻访
客户公司性质	民营
客户公司行业	化工与石化
客户当时的需求	和客户从去年7月开始接触，正式合作始于8月，从1个需求方向到逐步开放了财务、合规、产品、采购、薪酬绩效等方向岗位，讯升内部针对客户不同需求，迅速组织跨BU团队、跨国团队快速响应，分头对接，整合资源，根据HR不同风格和工作要求进行交付。
具体服务内容	讯升具体服务内容：主要基于客户在高端人才寻访上的需求，如财务、合规、产品、采购、薪酬绩效等方向高端猎聘岗位，讯升在1个方向上交付得到

	了客户的认可后，客户逐步开放更多方向的高端岗位招聘，讯升迅速组织资源，进行交付。
服务成果	讯升在2024年8月至12月，仅5个月，作为一个新增供应商，获得了客户颁发的2024年度供应商Offer多多奖，客户评奖维度是从Offer个数入手，另外从单均金额上也接近10W/HC，可见讯升的交付效率和质量，以及在中高端人才储备上的实力。

档案内容更新2025年09月