



北京融思信息技术有限公司

企业详情

企业官方注册名称：北京融思信息技术有限公司
 企业常用简称（英文）：Beijing Rongsi
 企业常用简称（中文）：北京融思
 所属国家：中国
 中国总部地址：北京市朝阳区望京福码大厦
 网址：www.ronghetc.com
 所属行业类别：招聘流程外包、灵活用工（服务业）
 在中国成立日期：2022/5/12
 在中国雇员人数：21人

业务详情

- 1、主要客户所在行业：互联网与游戏业、运输及物流、住宿与餐饮业
- 2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	灵活用工（服务业）
客户公司性质	民营
客户公司行业	互联网与游戏业
客户当时的需求	客户作为国内头部的互联网平台，在全国各地建设了集群前置仓、网格仓等，为了保证大件物流运输周转及时性，设立了以灵活用工的方式，吸引自然人自主报名完成运输任务，以此对运力进行了有效补充，同时降低一定的人工成本。
具体服务内容	定制接口开发：协同客户共同商议了接口细节（数据字段和标识位等），通过我司灵星云零工系统，同客户的业务系统做了API接口对接，支持客户的发佣数据直接通过API接口，到达我司平台，并自动完成了C端用户信息校验、银行卡校验等。 佣金自动发放：我司平台为确保合规性，协同银行端引入了零工专用支付通道，并完成了银企直联，打通了全自动发放佣金至自然人银行卡。



	运营服务：为项目提供日常运营服务，例如：用工风险前置咨询、事中处置、法律咨询与处置、佣金发放异常处置等综合服务。
服务成果	<p>帮助客户校验了C用户的实名认证、银行卡。常用的场景有系统第一时间校验出身份证过期、姓名身份证不匹配、银行卡无效、二类银行卡限额等问题，我司运营人员第一时间同步客户并做对应信息收集和更改操作，保障了系统信息有效性。</p> <p>帮助客户实现对C端用户的全自动佣金发放，相比较其他供应商，直接提升发放效率和发放时效，满足客户的核心需求。</p> <p>帮助客户做日常综合服务，使该项业务稳定运行、高效执行。</p> <p>介于合作以来的优异表现，客户计划在 25 年进行业务量提升。</p>

客户案例二：

所提供的服务类别	灵活用工（服务业）
客户公司性质	民营
客户公司行业	互联网与游戏业
客户当时的需求	客户作为国内领先的互联网平台，除了快递柜业务，还有到家业务，例如通过快递柜广告吸引用户在客户平台预约保洁服务。为了迅速扩大业务规模，确定以灵活用工的方式，吸引自然人在客户平台认领到保洁任务，完成后由供应商完成佣金自动发放。
具体服务内容	<p>定制接口开发：协同客户共同商议了接口细节（数据字段和标识位等），通过我司零工系统，同客户的业务系统做了API接口对接，支持客户的发佣数据直接通过API接口，到达我司平台，并自动完成了C端用户信息校验、银行卡校验等。</p> <p>佣金自动发放：我司打通了银行端做了银企直联，并在系统平台端设置了全自动发放佣金至自然人银行卡的功能，直接提升发放效率。</p> <p>运营服务：为项目提供日常运营服务，例如：用工风险前置咨询、事中处置、法律咨询与处置、佣金发放异常处置等综合服务。</p>
服务成果	<p>帮助客户校验了C用户的实名认证、银行卡。常用的场景有系统第一时间校验出身份证过期、姓名身份证不匹配、银行卡无效、二类银行卡限额等问题，我司运营人员第一时间同步客户并做对应信息收集和更改操作，保障了系统信息有效性。</p> <p>帮助客户实现对C端用户的全自动佣金发放，相比较其他供应商，直接提升发放效率和发放时效，满足客户的核心需求。</p> <p>帮助客户做日常综合服务，使该项业务稳定运行、高效执行。</p>

客户案例三：

所提供的服务类别	招聘流程外包
----------	--------



客户公司性质	民营
客户公司行业	专业性服务（如法律，公关，教育等）
客户当时的需求	<p>客户是一家专注中高端餐饮领域的品牌企业，日常运营服务过程中，有如下需求点：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 店员招聘人数保障：在特定时间段内的人员需求量较大，除了公域自然流量外，希望供应商有自己的招聘渠道，保障供应。 2. 招聘人员稳定性：由于客户定位为中高端，所以兼职人员需要经过日式礼仪培训才能上岗，也就对兼职人员的稳定性有较大需求。 <p>综合服务质量：要求承接的供应商，与客户人员对接时，体现专业度，沟通顺畅同频。</p>
具体服务内容	<ol style="list-style-type: none"> 1. 开放人才库：我司通过自研的招聘管理系统，在日常服务中积累沉淀餐饮领域简历库。对于餐饮类RPO项目，再公域平台推送招聘信息的同时，还会向人才库内人员进行联系沟通，拓宽邀约带宽，同时对有日料经验的兼职，进行重点联系。 2. 招聘全链路数据服务：通过我司自研系统，对招聘的各个阶段、漏斗模型、跟进、结算进行全面管理。为客户提供阶段性招聘分析和数据明细服务。 <p>综合保障服务：除招聘交付外，定期协同客户阶段性盘点阶段交付结果，挖掘需求点、进一步服务满意度。</p>
服务成果	<ol style="list-style-type: none"> 1. 职位上架：为客户在我司自研的招聘通道微信小程序上架相关职位，以供C端用户自由查看和报名。候选人简历或联系信息的获取，提升了40% 2. 私域招聘：为客户开拓了我司私域招聘渠道，除BOSS\58等公域渠道外，我司利用专有餐饮领域私域社群，引导C端用户浏览、报名相关职位。候选人沟通到面率提升了35% 3. 开放人才库：海量人才库沉淀数据，可交由招聘专员进行激活、跟进、内推等。简历适配度提升了60% <p>实际交付人数满足客户需求，并保持稳定合作，客户表示后续随业务量上升，逐步提高人员需求量。</p>

客户案例四：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	民营
客户公司行业	专业性服务（如法律，公关，教育等）
客户当时的需求	<p>客户是一家专注餐饮领域的连锁品牌企业，日常服务过程中，有如下需求点：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 招聘人员稳定性和形象：由于客户的特点是每个店面需求人数不大，但对稳定性有较高要求，同时对招聘人的形象有较高要求。 <p>综合服务质量：要求承接的供应商，与客户人员对接时，体现专业度，沟通顺畅同频。</p>

具体服务内容	<p>1. 开放人才库：我司通过自研的招聘管理系统，在日常服务中积累沉淀餐饮领域简历库。对于餐饮类RPO项目，再公域平台推送招聘信息的同时，还会向人才库内人员进行联系沟通，拓宽邀约带宽，同时对有日料经验的兼职，进行重点联系。</p> <p>2. 招聘甄选服务：通过我司自研系统，沉淀的用户画像。帮助我司招聘更快、更精准找到目标用户，并做跟进沟通，符合条件的用户才会进一步推送给客户。</p> <p>综合保障服务：除招聘交付外，定期协同客户阶段性盘点阶段交付结果，挖掘需求点、进一步服务满意度。</p>
服务成果	<p>1. 开放人才库：海量人才库沉淀数据，可交由招聘专员进行激活、跟进、内推等。简历适配度提升了约60%</p> <p>2. 实际交付人数满足客户需求，并保持稳定合作，客户表示后续随业务量上升，逐步提高人员需求量。</p> <p>利用私域运营，帮助客户储备了符合要求的候选人，以应对节假日等情况时，紧急用人需求。</p>

档案内容更新2025年09月