

## 北京凡尔康管理咨询有限公司

### 企业详情

企业官方注册名称: 北京凡尔康管理咨询有限公司

企业常用简称(英文): Falcon Talent

企业常用简称(中文): 凡尔康

所属国家: 中国

中国总部地址: 北京

网址: www.falcontalent.com

所属行业类别: 高端人才寻访、雇主品牌

在中国成立日期: 2009. 6. 15

在中国雇员人数: 77

### 业务详情

1、主要客户所在行业: 生命科学（如医药，医疗器械等）、金融服务（如银行，保险，财富管理等）、零售业与电子商务

### 2、曾服务过的客户案例

#### 客户案例一 :

所提供的服务类别	高端人才寻访
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	客户是一家由私募股权公司投资的企业，急需一位新的CEO来接替原CEO的岗位。原CEO在位6年，但投资方对收购公司的收益情况并不满意，因此决定更换CEO。客户明确表示，不希望新CEO是从咨询或市场背景出身的，他们担心这类人才做事不够落地。最终他们却offer了一位兼具市场和咨询背景的候选人



具体服务内容	面对面市场上聊了17位高管 研究产业业态，了解同类公司近5年的收益 每周拜访客户，市场分享 从刚开始完全根据客户需求到最后客户愿意调整方向 撮合候选人和投资人/HR见面沟通 确保双方能够充分了解彼此的期望和需求 精准把控客户需求可以比客户想得更多更全面
服务成果	该项目面试周期很长，顾问在服务过程里保持了高频的沟通和跟进，同时面对面寻访了大量高管，经过超过半年的长期流程，最终成功Offer了一名我们的候选人。候选人目前在客户公司适应的很好，客户对本次招聘结果也非常满意。

### 客户案例二：

所提供的服务类别	高端人才寻访
客户公司性质	民营
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	客户需要一位在美国的肿瘤自身免疫项目负责人，画像为在MNC里担任总监及以上级别的候选人，主要和CRO沟通对接。该人选要求Base在美国，同时需要候选人有非常强的学术背景以及丰富、扎实的运营经验，且要求为华人，难度很大。
具体服务内容	<p>客户画像由于非常明确，顾问在一周内就锁定了其熟悉的候选人中的一位非常合适的候选人陈博士，并向客户进行了推荐。</p> <p>陈博士拥有20的MNC经验，并拥有领域内顶级的学历背景，在领域内也取得过杰出的成就。不仅有冲劲，且拥有良好的大局观和脚踏实地的做事风格。</p> <p>但是陈博士还是有所顾虑，他在一年前接触过字节，同时当时自己手上机会很多，字节并不是最优选择。我从业务的角度对候选人进行了比较强的沟通和说服，最终陈博士认可这个职位和之前的经验高度重合，同时又有新挑战，认为现在加入是比较好的选择。</p> <p>在这个case中，字节的负责人也有所顾虑，认为候选人更多是为了想回美国，单对AI医疗的前景依然有所疑问，我经过多次沟通打消了招聘方的顾虑。</p>



服务成果	该项目由于我们有很好的候选人储备，在第一周的时间就推出合适的人选，并经过多轮面试。同时顾问在长期的流程中始终保持了良好的三方沟通，经过超过半年的长期流程，最终成功Offer了一名我们的候选人。候选人目前适应的很好，客户也比较满意。
------	---

**客户案例三：**

所提供的服务类别	高端人才寻访
客户公司性质	民营
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	客户是一家高速发展中的生物医药企业，同时拥有全球化的视野和布局。我们服务于这家企业已有多年，一直以来他们对于早期新药研发、临床开发、工艺研发都有非常旺盛的需求，且大多数需要具有国际化、全球化的背景和视野，且每年都有200-300个以上的扩张计划。
具体服务内容	我司医疗团队为客户提供中高端人才的寻访和猎聘服务，在这高速发展的几年，持续为他们做全球化研发人员mapping和寻访，成功帮助企业引进了高端研发管理人才，并进一步围绕着他们搭建团队，从基础科学家、博士博后、医生，到资深科学家、临床医学管理人才等。
服务成果	连续被评为“最佳招聘合作伙伴”、“最佳研发招聘合作伙伴”；在我们和客户的合作中，我们每年都为其提供了40-50位医药行业内的优秀人才，连续2年被评为客户top3猎头供应商。合作职位覆盖了生物药新药研发、临床开发、工艺生产、市场准入、上市后医学以及市场营销等各职能领域，涵盖了血液、肿瘤、免疫等治疗领域。



档案内容更新2025年09月