

讯升（上海）人力资源有限公司

企业详情

企业官方注册名称： 讯升（上海）人力资源有限公司

企业常用简称（英文）： Comrise

企业常用简称（中文）： 讯升人力

所属国家： 美国

中国总部地址： 上海

网址： www.comrisechina.com

所属行业类别： 背景调查

在中国成立日期： 2006年

在中国雇员人数： 139

业务详情

1、主要客户所在行业：生命科学（如医药，医疗器械等）、汽车及零部件、能源动力、IT信息技术，半导体及通讯、机械制造

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	出海招聘
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	机械制造
客户当时的需求	根据集团发展规划要求，客户急需拓展东南亚和北美销售市场。HR通过两个月在当地市场招聘，并没有找到合适的人员。总经理带队考察海外市场，要求在当地有实体公司和招聘团队的中国人力资源服务供应商协助解决各大区市场负责人的招聘问题。
具体服务内容	1、根据客户海外业务拓展需求，为客户提供当地马来西亚和美国市场人才薪酬调研，并给出适合企业需求的岗位 JD 以及薪酬方案 2、快速搭建“海外+国内”的项目，有专门精通三国言语的 AE 负责客户对接，消除客户对文化和语言方面的障碍



	3、两个月内推荐多名候选人，并完成马来西亚大区市场负责人，美国 HRD 招聘。 4、帮助客户现实海外人才梯队的搭建工作
服务成果	1、3个月内成功安排了多个高管职位，包括： 北美：销售总监/首席运营官/人力资源管理/高级采购经理 马来西亚：BD高级销售、大区负责人 2、与客户高层建立了极强的信任度及默契度 3、帮助海外候选人快速融入到客户企业文化中，建立信心。

客户案例二：

所提供的服务类别	出海招聘
客户公司性质	民营
客户公司行业	零售业与电子商务
客户当时的需求	客户是一家科技驱动的旅游分销服务商，总部在中国但受疫情影响近几年在积极拓展海外市场以及丰富业务种类。由于海外业务拓展需要，想要建立一个海外的客服中心，优选东南亚国家。但客户在东南亚地区并没有注册公司，希望当地英文客服人员的招聘和公司注册能同步开始，同时希望供应商给出合理的选址建议。
具体服务内容	1、一周之内组织专门咨询团队与客户HR以及菲律宾业务负责人进行沟通，详细了解客户实际需求后，为客户提供了菲律宾不同地区人才布局、薪酬水平以及雇佣法规等咨询服务 2、给到客户合理的人力资源解决方案：客户最初想要采购的RPO服务与实际业务需求存在差距，最终接受了我们的BPO模式，将招聘、工资（EOR）和托管代理与设施和设备相结合。以此作为展示，确保更多类似项目的安全。 3、为客户提供马尼拉不同地区办公室选择服务，最终客户采购了我们公司旗下的物业。 4、梳理完善在当地面试流程、Offer审批流程及日常招聘管理流程
服务成果	1、通过提供市场洞察、商业模式分析和选址分析，我们的全球团队能够独家确保该项目的安全 2、为客户节约了大量的时间成本，和考察当地市场的费用 3、第一批的客户中心人员已经搭建完成 4、让人选充分接受中国公司的文化，建立足够的信心

客户案例三：

所提供的服务类别	高端人才寻访
客户公司性质	合资



客户公司行业	IT信息技术，半导体及通讯
客户当时的需求	新的中外合资筹建公司，国内有多家公司，涉及从前期芯片的研发，设计，到后期晶圆制造及封测。因业务发展，在安徽、深圳等地建厂/扩产。 客户需要的人才层次多，涉及面广，包括 C00、制造副总裁、制造总监、厂长、厂务、部长，工艺/设备课长、设备主任工程师等。
具体服务内容	1、从厂区筹建开始介入，帮助客户解决人才痛点，如下：需要快速搭建团队，在芯片半导体领域挖掘合适的管理和技术人才（高管人才以台湾、韩国、新加坡和美国人为方向），包括C00、制造副总裁、制造总监、厂长、厂务、部长，工艺/设备课长、设备主任工程师（薄膜/光刻/注入/沉积）、质量、PIE、NPI等。 2、成立项目团队，对目标公司进行深入摸排行业内公司，针对性吸引候选人。 3、深入了解用人需求和标准，详细沟通客户当前所处的阶段以及未来的发展计划
服务成果	1、半年内帮助客户成功关闭14个高级管理职位，从客户对标的中芯国际定向挖掘到C00、工厂厂长（台湾人）、品质负责人等管理类人才，并完整搭建技术团队，包括扩散，薄膜，光刻，量检测等。 2、2023年度成功入职候选人超过30人，成为年度最佳合作伙伴 3、从猎头服务拓展到RPO \ IT0\海外招聘等一系列服务

档案内容更新2024年09月