



苏州聚聘网络技术有限公司

企业详情

企业官方注册名称：苏州聚聘网络技术有限公司

企业常用简称（英文）：HEWA

企业常用简称（中文）：禾蛙

所属国家：中国

中国总部地址：苏州工业园区星湖街328号创意产业园10-7F

网址：www.hudsonrpo.com

所属行业类别：招聘技术(除招聘管理系统外)

在中国成立日期：2018年6月26日

在中国雇员人数：100

业务详情

1、主要客户所在行业：生命科学（如医药，医疗器械等）、汽车及零部件、互联网与游戏业、能源动力

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	招聘管理系统
客户公司性质	民营
客户公司行业	零售业与电子商务
客户当时的需求	企业是一家外资的水上休闲运动品公司，由于企业的行业限制非常局限，且只能在对标公司挖人；人选必须是同行业资源携带者，需要人选快速进行业务拓展；候选人与企业人事部需要跨时区交流，时间难以协调；美国当地企业是首次进行招聘，各类福利政策、劳动合同注意点都在摸索阶段；需要做候选人对标企业的全英文背调；在服务费方面，企业难以承担协议价格的费用支付，需要进行调整。 基于以上多重限制，选择与禾蛙合作，招聘美国加利福尼亚当地有行业资源的销售一把手。



具体服务内容	资源匹配：在项目交付的过程中，禾蛙积极安排整合、精准匹配合适的品牌合伙人资源，为项目寻找对标候选人； 资料完善：在面试过程中，平台经理协助平台接单方，为客户提供政策、合同方面的资料，完善相关内容； 面试协调：项目经理积极协调面试时间，协助接单方完成英文背调； 费用协调：由于人选费用价格较高，客户在支付方面有难度，禾蛙为接单双方协调项目费用，最终成功支付。
服务成果	禾蛙协同平台接单方为项目推荐了17位高管候选人，最终该项目完成并且人选顺利过保证期。 在人选入职一周内，禾蛙项目经理帮助接单方与客发单方敲定出双方可接受的费用支付方案。 客户对服务成果非常满意，陆续给禾蛙及接单方开放了2个高管岗位。

客户案例二：

所提供的服务类别	招聘管理系统
客户公司性质	国有
客户公司行业	教育
客户当时的需求	客户为某三线城市的全日制省级示范公办高等职业院校，需要引入专任教师，提升院校整体师资力量，为“专升本”储备申报资质。但是由于院校位于三线城市，本地缺少合适人选；同时专科院校对高端人才的吸引力不足，院校给予人才的薪资待遇偏低，人选意愿度低。人才跨区工作的家庭迁移、生活习惯、交际朋友等问题，也都会带来一定的择业顾虑。 基于以上原因，选择禾蛙进行合作。
具体服务内容	需求澄清：由多位5~10年经验丰富的高级顾问成立项目组，积极与平台接单方沟通，明确人才职责和核心要素； 项目内宣：由项目经理管理专业招聘顾问，宣讲岗位情况，多维度拆解岗位需求，给出平台接单方寻访建议和策略； 人才筛选：项目经理精选合适的人才推荐给接单方筛选，帮助人才和院校双向奔赴，安排面试； 全流程陪跑：平台经理通过资料梳理、运营服务、协助沟通等各环节的服务，顺利完成人才引入。
服务成果	在合作期间，禾蛙协助平台猎企，在全国范围内寻访博士214位，推荐博士78位，安排面试20位，通过面试11位，最终有4位博士成功入职专职研究员岗位；



	客户对交付非常满意，主动调高佣金比例，通过禾蛙与平台猎企达成了唯一战略合作伙伴关系。
--	--

档案内容更新2024年09月