

中国招聘与任用 供应商档案

北京博融人力资源有限公司

企业详情
企业官方注册名称:北京博融人力资源有限公司
企业常用简称(英文):Borongrenli
企业常用简称(中文): <u>博融人力_</u>
所属国家: <u>中国</u>
中国总部地址:北京市朝阳区福码大厦B座7层
网址: <u>融禾集团(ronghetc.com)</u>
所属行业类别: <u>招聘流程外包、灵活用工(服务业)、招聘技术(除招聘管理系</u>
统外)、招聘管理系统
在中国成立日期: <u>2021年12月29日</u>
在中国雇员人数: 80
业务详情
1、主要客户所在行业:零售业与电子商务、住宿与餐饮业、运输及物
流

2、曾服务过的客户案例

客户案例一:

所提供的	灵活用工(服务业)
服务类别	
客户公司性质	民营
客户公司行业	
客户当时的需求	针对配送员从业人员数量庞大,地区分散等特性,实际工作中面临着业务场景复杂,事务性、细节性工作繁重、区域特点突出等特点,要求服务商匹配业务场景,提供配送过程中风险管理,成本管控,用工合规的整体落地解决方案
具体服务内容	根据业务运营模式,为服务区域内的配送员匹配最优的合作模式,与其形成相应的合作关系,为其发放报酬、交税、购买商保,并处理配送员在履约过程中的各类纠纷、事故,应对因安全事故引发的诉讼与仲裁,保证业务平稳进行



如您对该公司的产品与服务感兴趣,请联系:智享会市场与客户体验部 联系电话:021-31065698 电子邮件:marketing@hrecchina.org

中国招聘与任用 供应商档案



服务成果	1、形成项目交付SOP标准,建立业务分析模型,指导业务履约落地 2、贴合平台要求,总结业务场景,沉淀安全案件处置规则,平稳处置。合作期间,案件平稳处置,获得客户认可 ,3、合作至今获得客户考评满分,从合作初期业务规模月度服务人员5万人增长至20万人,业务区域分布在全国18个城市。
------	--

客户案例二:

灵活用工(服务业)
客户配送人员从业人员数量较大,地区分布广。日常业务管理存在困难,发生问题时往往伴随的业务场景又较复杂。要求服务商不同的用工场景、配送场景、安全事故场景、诉讼场景提供风险管理,成本管控,用工合规的整体落地解决方案根据业务运营模式,为服务区域内的配送员匹配最优的合作模式,与其形成相应的合作关系,为其发放报酬、交税、购买商
保,并处理骑手在履约过程中的各类纠纷、事故,应对因安全事 故引发的诉讼与仲裁,保证业务平稳进行
1、结合不同场景,完成针对用工、安全处置的整体落地方案,得到客户认可 2、通过灵工模式,减轻客户业务成本、管理成本,3、2022年1月合作至今,从业务规模3万人增长至10万人,服务区域遍布,当前服务了四大核心城市,获得客户高度认可。

客户案例三:

所提供的 服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	
客户公司行业	
客户当时的需求	餐饮行业客户公司面临着市场环境的不断变化,业务发展的同时,季节性、淡旺季的用工量的波动也给其自身招聘带来巨大压力,希望服务商协助其进行全国招聘服务业务外包,通过匹配岗位职责、任职要求、所涉地区等,淡旺季用人情况进行快速人员招聘,形成一套针对餐饮行业的RPO解决方案
具体服务内容	通过与客户沟通: 1、确认岗位职责,形成岗位画像,明确任职要求,锁定目标人 群



中国招聘与任用 供应商档案



	2、了解客户用工淡旺季用工需求,激励、留存机制 3、通过平台、自有人才库进行筛选、沟通、初面 4、对接客户业务侧各个团队,安排面试、评估 通过候选人面试结果,不断与客户对焦岗位画像,进行精准匹配
服务成果	1、协助客户根据历史人员数据,形成行业人才库 2、结合餐饮行业特性,制定年度整体招聘预案 3、协助客户通过调研,形成有吸引力的人才保留、激励方案 4、通过快速招聘,满足客户短期用工需求 5、协助客户建立长期的应对发展及人员需求波动的方案办法。得到客户认可

客户案例四:

所提供的 服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	
客户公司行业	
客户当时的需求	客户公司业务发展迅速,短期内业务侧岗位需求急剧增加,涉及岗位多、人员需求大、覆盖城市较多,包括:内容审核,数据标注,客服,销售等。服务地区:北京、上海、广东、深圳、成都、重庆、昆明、南京、郑州、苏州、包头等10余个城市。需要RPO服务商匹配岗位职责、任职要求、所涉地区等,进行快速人员招聘。
具体服务内容	通过与客户沟通: 5、确认岗位职责,形成岗位画像,明确任职要求,锁定目标人群 6、通过平台、自有人才库进行筛选、沟通、初面7、对接客户业务侧各个团队,安排面试、评估通过候选人面试结果,不断与客户对焦岗位画像,进行精准匹配
服务成果	通过在服务过程中,不断与客户的对焦、磨合: 1、帮助客户在较短时间内,完成业务侧急需岗位人员缺口的补充,保障客户业务扩张过程中,团队的扩充; 员工入职后,了解入职人员的工作适应情况,搭建与客户的沟通 渠道,通过保温动作,提升员工整体留存率,助力客户业务平稳 推进

档案内容更新2024年09月

