



云招四海网络(北京)有限公司

企业详情

企业官方注册名称：云招四海网络(北京)有限公司

企业常用简称（英文）：云招OurATS

企业常用简称（中文）：云招OurATS

所属国家：中国

中国总部地址：北京市朝阳区胜古中路2号，企发大厦F座502-506室

网址：<https://www.ourats.com/>

所属行业类别：招聘技术(除招聘管理系统外)、招聘管理系统

在中国成立日期：2010年

在中国雇员人数：30

业务详情

1、主要客户所在行业：生命科学（如医药，医疗器械等）、互联网与游戏业、IT信息技术，半导体及通讯、金融服务（如银行，保险，财富管理等）、专业性服务（如法律，公关，教育等）

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	招聘技术(除招聘管理系统外)、招聘管理系统
客户公司性质	民营
客户公司行业	互联网与游戏业
客户当时的需求	客户公司正处于快速发展壮大阶段，招聘量较大，招聘工作较为复杂，招聘节奏较快，对于候选人的要求较为清晰。因此，客户公司对于招聘管理的需求包括：需要系统可以快速上线，尽早开始服务；需要不同来源和格式的简历能够被自动、智能且准确地解析；需要系统能够通过人工智能筛选简历，减轻HR工作量。
具体服务内容	为了满足客户需求，云招OurATS为客户公司制定了服务方案。第一，云招以多年服务的积累，为客户提供了最为快速的系统实施和上线服务，让客户尽早开始系统的使用；第二，云招拥有自研智能简历解析和查重工具，能够智能进行



	自然语言理解、阅读和分析，智能简历查重； 第三， 基于OurATS的乐高式组合能力，为客户开启了智能简历筛选功能，自动淘汰不符合要求的简历，保留符合要求的简历。
服务成果	云招按需提供了SaaS方式的服务全面满足了客户需求，获得了客户高度认可。 第一， 云招运用先进的自动化实施技术，缩短了80%的实施时间，仅用2天完成了系统上线； 第二， 云招自研的智能简历解析和智能查重，更为精准地帮助客户实现了简历的在线处理，降低了客户65%的简历筛选时间； 第三， 启用OurATS乐高组合构件之一——智能简历筛选功能，自动淘汰不符合要求的简历，自动将合适的简历推荐给用人部门，为HR节省了90%以上的时间和精力，使招聘更高效。 第四， 客户处于成长期，云招和客户沟通后，发挥OurATS乐高式组合的优势，将客户现阶段不需要的功能关闭，实现在满足客户需求的前提下，界面更简洁、操作更易用、合理节约成本。

客户案例二：

所提供的服务类别	招聘技术(除招聘管理系统外)、招聘管理系统
客户公司性质	民营
客户公司行业	专业性服务（如法律，公关，教育等）
客户当时的需求	作为一所成立已经有一段时间的学校，客户对于招聘已经有一定的积累。对于招聘过程管理的需求有：第一，需要将原本的线下招聘流程转到线上来；第二，需要建立学校的人才库，不断积累人才；第三，需要智能人才画像，使人才特征更清晰。
具体服务内容	基于客户需求，云招为客户制定了服务方案。 第一， 云招OurATS招聘系统支持为客户实现招聘全流程线上化管理，帮助学校将以往的线下流程转移到线上； 第二， 将客户存量简历导入人才库，加上启用云招OurATS招聘系统后，和随时新获取的全部简历自动形成客户的人才库，基于OurATS自带智能人才库功能，具有简历智能识别能力，无需手工分类，在此基础上支持近50个维度的智能人才库搜索功能，便于招聘人员归类和搜索； 第三， 云招OurATS具备智能人才画像功能，帮助招聘人员快速、清晰地定位目标人群的特征并建立智能人才云图。
服务成果	云招的方案和服务满足了客户需求，获得了客户高度认可。 第一， 云招运用先进的自动化实施技术，缩短了 80%的实施时间，仅用 2 天完成了系统上线，同时云招基于独特的乐高式功能组合模式为客户提供所需系统功能，低成本满足了客户的招聘场景需求；



	第二，强大的 OurATS 智能人才库支持 48 个维度复合搜索，帮助学校进行人才储备、整理和查看，积累了大量优质人才，又免去过去繁重的人工整理工作，利用便利。 第三，OurATS 丰富、便捷的智能人才画像功能很好地帮助学校分析人才特征和偏好，且画像功能为全自动进行，无需手工维护，为学校之后的招聘工作提供了便捷而准确的参考。
--	---

客户案例三：

所提供的服务类别	招聘技术(除招聘管理系统外)、招聘管理系统
客户公司性质	民营
客户公司行业	专业性服务（如法律，公关，教育等）
客户当时的需求	客户为资深人力资源公司，希望拥有一整套解决方案支持其RPO业务： 第一，能够让客户为其不同合作伙伴分别进行职位发布、职位更新、简历收集、候选人管理等招聘过程管理； 第二，能够拥有前台招聘小程序，客户可以通过小程序与候选人直接沟通，且可以利用小程序便于传播的特点进行宣传推广； 第三，考虑到对数据安全、业务保密，客户希望采用本地化部署服务 第四，对项目上线要求时间紧，确定方案后，开发和实施执行时间仅2个月
具体服务内容	基于客户需求，云招为客户制定了技术解决方案。 第一，针对客户繁多的业务需求设想，提供咨询意见，梳理核心需求，确认对业务投入产出效果最佳的方案，并和客户达成合理的落地策略。 第二，根据客户要求，制定以“天”为单位的详细实施方案，实施中引导客户配合完成。 第三，为客户提供小程序、聊天等定制产品、功能的开发 第四，为客户提供数据实施，系统按时上线 第五，为客户实现所需的招聘系统及小程序等全套系统的本地部署 第六，上线后，为改善用户体验，提供后继二期开发，扩展产品功能，并也全部按时交付。
服务成果	从项目启动开始，云招仅用 6 个月的时间，完成了项目的咨询、设计、开发实现、二期项目上线，实现了项目的全套交付，充分展示出云招的突出的服务能力： 第一，对人力资源公司业务形态的深厚理解，针对客户需求，为客户提供了专业的技术解决方案咨询服务，并将设想实现；



	第二， 产品乐高式的组合能力，个性化能力，打破 SaaS 产品难以个性化的天花板 第三， 云招高效的产品设计、研发能力和组织服务能力，才能在极短的时间完成客户的任务，仅用常规周期的 10~20% 第四， 云招独特的、高效的本地部署服务能力。大型复杂的 SaaS 产品实现本地化部署需要从底层及其他多方面全面突破，此为行业首创。而且即使是本地部署，客户后期也能持续同步享受如 SaaS 模式下最新版招聘系统的服务，此也为行业首创。 云招让客户享即受到本地部署带来的业务、数据本地化的优势和自主性，又享受到 SaaS 的快速迭代的最新版服务，让客户鱼和熊掌兼得。
--	---

档案内容更新2024年09月