

上海唛未教育科技有限公司

企业详情

企业官方注册名称: 上海唛未教育科技有限公司

企业常用简称(英文): Marvellous Education

企业常用简称(中文): 麦迩威教育

所属国家: 中国

中国总部地址:上海市徐汇区零陵路飞洲国际大厦899号611-612室

网址: http://www.marvelenglish.com.cn/

所属行业类别: 企业语言培训

在中国成立日期: 2008年9月

在中国雇员人数: 100

业务详情

- 1、<u>主要客户所在行业: 汽车及零部件、IT信息技术, 半导体及通讯、运输及物</u>流、能源动力、金融服务(如银行, 保险, 财富管理等)
- 2、曾服务过的客户案例

客户案例一:

所提供的	企业语言培训
服务类别	
客户公司性质	合资
客户公司行业	能源动力
客户当时的需求	客户希望能够扩张海外市场,在海外售卖自己的产品。客户团队领导英文水平较好,但团队成员几乎都是零基础,需要尽快的提升总体英文水平,以便在扩展海外业务的时候能够和海外客户自如流畅的沟通,为公司拓展新的销售渠道。
具体服务内容	针对客户多人学习/多为零基础学习的情况我们规划了以上门小班课的形式来开展英语教学。课程内容规划从英语基础内容开始(语法/词汇/发音等)逐步过渡到生活口语场景教学,计划在一个阶段内让学员们达到生活场景沟通无障碍的程度。后续继续学习商务英语相关课程内容。



如您对该公司的产品与服务感兴趣,请联系:智享会市场与客户体验部 联系电话: 021-31065698 电子邮件: marketing@hrecchina.org

中国学习与发展 供应商档案



	经过一段时间的学习以后,学员们对于英语语言具备了初步的认知,能够
服务成果	进行一些基本的对话。对于工作中需要应用到英语的场景也更为得心应
	手。接下来课程内容上会针对客户公司的产品/客户公司品牌做进一步的深
	度定制和教学,提升学员的英语学习应用率。

客户案例二:

所提供的 服务类别	企业语言培训
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	汽车及零部件
客户当时的需 求	客户汽车品牌客户HR经理为公司高管咨询英语学习,以寻求能够提升高管团
	队与跨国团队/海外大客户沟通/会议沟通/书面写作的能力,客户一开始寻求
	外教1V1上门教学,经过我方沟通后发现高管本人英语基础较弱,为其匹配
	了更为合适的中教老师。学员要求老师上门身着正装,对形象有要求。
具体服务内容	麦迩威教育为客户公司高管规划了48小时学时的学习计划,基于学员本人基
	础较弱且之前上过外教但效果不好的情况,从基础的语法/词汇等开始引入,
	从Market Leader教材第三册开始引入学习。学员要求老师上课身着正装。
	在上课内容上也加入了定制化内容的学习,老师会根据学员实际工作中遇到
	的问题/需要英语沟通的场景来定制课件,提升其语言学习效率。
服务成果	目前经过一段时间的学习,学员整体的英语基础有了一定的提升,且能够快
	速的解决工作中会议/书面上实际碰到的英语沟通问题。对学员的工作/生活
	都产生了一定正向帮助。经过一段时间的学习HR感到比较满意又引荐了一位
	高管开始学习。且有潜在的组织员工培训英语的进一步计划。

客户案例三:

所提供的 服务类别	企业语言培训
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	汽车及零部件
客户当时的需求	客户为美资公司,主营业务为汽车天线售卖业务,工厂有研发中心,研发中心的工程师团队有商务英语口语方面提升的需要,HR希望能够组织一个9到10人的小班,提升团队整体英语沟通能力,以便能够在技术上精进学习,提升产品整体竞争力。
具体服务内容	学员测评后均为CEFR A1-A2 级别,对简单话题能以简单的单词和句型表达,单词量有限,且流利度较差。只能听懂语速较慢的,清晰的简单问题。我们为学员规划的话题范围:多数以生活中常见场景的简单话题。学员希望提升到的目标级别:B1,对简单的商务话题进行经行解释和描述:比如:目前项目的进度+原因的简单阐述+相应的计划/解决方案。听力提升目标:能



如您对该公司的产品与服务感兴趣,请联系:智享会市场与客户体验部 联系电话: 021-31065698 电子邮件: marketing@hrecchina.org

中国学习与发展 供应商档案



	听懂意思,并对正常语速且熟悉的问题能够做出理解和反应。 我们为学员规
	划的话题范围:简单且经常出现在生活和工作中的话题。第一阶段课时数:
	24 课时 (每次 1.5 小时) 合计 18 个小时的课时数 (按照每个级别 180
	小时的有效学习时间的理论)并建议学员在课后花一定时间进行课后训练
服务成果	经过一段时间的学习之后,学员整体英语水平有了一定的提升,针对一些简
	单话题能够能够理解并表达自己的意思。我们也针对客户公司的产品/背景等
	进行了课程内容的定制,通过小组演练/项目制学习等形式让工程师团队能够
	将学到的内容运用到实际工作上。

档案内容更新2024年09月



如您对该公司的产品与服务感兴趣,请联系:智享会市场与客户体验部 联系电话:021-31065698 电子邮件:marketing@hrecchina.org