

广州市埃里克森企业管理咨询有限公司

企业详情

企业官方注册名称: 广州市埃里克森企业管理咨询有限公司

企业常用简称(英文): ____Erickson Coaching International

企业常用简称(中文): ____埃里克森国际教练中心

所属国家: 加拿大

中国总部地址:广州市天河区华强路3号之一2115房

网址: http://www.ericksonchina.com/

所属行业类别: 领导力发展培训、教练技术培训、个人能力发展

在中国成立日期: 2012年10月31日

在中国雇员人数:50

业务详情

- 1、<u>主要客户所在行业:生命科学(如医药,医疗器械等)、汽车及零部件、互联</u> 网与游戏业、IT信息技术,半导体及通讯、金融服务(如银行,保险,财富 管理等)
- 2、曾服务过的客户案例

客户案例一:

所提供的	教练服务
服务类别	
客户公司性质	国有
客户公司行业	IT信息技术,半导体及通讯
	培养目标: 为帮助核心人才加快成长, 以成果为导向, 持续改善心智模
客户当时的需	式,促进行为改变与绩效提升,客户在2023年启动培养一批成长教练,后
求	续在核心人才的培训赋能工作中进行针对性教练辅导,促进核心人才创造
	高水平绩效,推动企业可持续发展。
	《教练的艺术与科学》16天专业教练培训+PCC辅导+口试
具体服务内容	
	埃里克森国际教练中心在2023年2月,为客户22位核心人才,提供了成长
	教练的专业培养,学习内容不仅包括了埃里克森经典课程《教练的艺术与



如您对该公司的产品与服务感兴趣,请联系:智享会市场与客户体验部 联系电话: 021-31065698 电子邮件: marketing@hrecchina.org



	科学》16天专业培训,同时为了更好的帮助学员在课后可以持续提升教练
	能力,每次课程结束后,安排了知识检核及课后实践任务,在此过程中,
	该客户组织了专业的服务团队支撑课后的实践运营,从不同维度给与学员
	更全面的支撑。经过系列的专业培训及持续实践后,学员们将获得PCC的
	专业辅导,持续不断精进,直到完成并通过PCC口试。
服务成果	该客户秉承,以员工的成长推动企业发展的共同愿景,开启了为期半年的
	成长教练培养之旅,通过系列的课程学习、训后任务、专业辅导,让22位
	参训学员掌握了教练的核心能力,为公司的70名高潜骨干和100名优培
	生,15名专家人才,和85位新任管理者,提供赋能工作,与此同时,通过
	完善的机制保证,完成在线反馈、专人跟进温馨提示、定期通报等,收集
	到了被教练者和教练们积极的响应和反馈:有收获、有提升、有成长;有
	觉察、有精进、有价值
	教练技术在公司里生根发芽,教练队伍持续壮大,教练文化深入人心,
	激发员工潜能,提升他们的内驱力,实现心智模式的成长,从而更好的支
	持企业的发展。

客户案例二:

所提供的 服务类别	教练服务
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	快速消费品
客户当时的需求	客户为了提升销售管理团队与经销商团队沟通能力,提升销售管理团队解决
	问题能力,引入"教练式领导力",期望学习和训练销售管理团队与经销商新
	的沟通方式,总结归纳成功案例,并将经验可以传承新人,形成体系化培养
	制度。同时,希望公司其他职能管理层团队成员,将"教练式领导力"知识
	点统一学习,公司管理层员工进行知识共识,掌握相同的管理工具。
具体服务内容	埃里克森在2023年与客户共进行了2场"教练式领导力"内训课程,由同一
	位老师负责。
	第一场主要学员为公司对接经销商主要团队,进行了2天的《教练式领导力》
	的内训课程
	第二场主要学员为公司其他管理层团队,进行了2天的《教练式领导力》的内
	训课程
服务成果	同样的课程内容,依据不同的学员群体,不同的目的,进行了两场不同重点
	的内训课程,帮助整体公司管理成了解并学习"教练式领导力"知识点及工
	具,帮助销售管理团队在课程现场立即总结实际应用场景,并要求课后进行
	案例总结,真正将知识点进行转化。

档案内容更新2024年09月



如您对该公司的产品与服务感兴趣,请联系:智享会市场与客户体验部 联系电话:021-31065698 电子邮件:marketing@hrecchina.org