



## 北京华文盛世管理咨询有限公司

### 企业详情

企业官方注册名称：北京华文盛世管理咨询有限公司

企业常用简称（英文）：inoshines

企业常用简称（中文）：华文盛世管理咨询

所属国家：中国

中国总部地址：北京市东城区广渠门外大街名敦道四号楼2305

网址：www.sinoshines.com

所属行业类别：团队建设和拓展训练

在中国成立日期：2009年6月1日

在中国雇员人数：

### 业务详情

1、主要客户所在行业：快速消费品、互联网与游戏业、生命科学（如医药，医疗器械等）

2、曾服务过的客户案例

### 客户案例一：

所提供的服务类别	拓展训练和团队建设
客户公司性质	民营
客户公司行业	房地产业
客户当时的需求	北京客户房地产有限公司每年举行教师节活动，客户讲师就是一群传服务之道、授经纪之业、解成长之惑的师者。他们一边承担着服务客户的责任，一边肩负传承客户文化、提升服务品质的使命，为持续提升集团的组织力、创新力和执行力，客户领导力学院应运而生。目标是积极推动战略落地，成就



	卓越领导力，传承企业文化，成就卓越领导力。在 9 月 10 日教师节这一天，华文盛世培训团队与 160 位来自客户城市公司的管理高层相聚在一起，为领导力学院“种太阳的人”举行了丰富多彩的活动。
具体服务内容	华文盛世培训团队为此次活动定制了一场别开生面的英式橄榄球大赛。参训伙伴必须尽可能地调动快速学习能力，深化对规则的理解和敬畏，充分发挥合作精神。合作过程中，信任成为了关键的因素，大家必须无条件地信任队友、信任团队。各个小组为了团队的绩效，每个人都全力以赴，展现出了极强的毅力和斗志。这正是我家我家坚韧不拔、勇往直前的精神风貌。
服务成果	经过华文盛世专业团队的努力，培训圆满交付，培训现场的热情和高能的培训成果感染了在场的所有人。培训取得了很好的成果，超预期的实现了培训目标。橄榄球培训成为2023年度客户北京公司评估分最高的课程，得到了客户公司和参训人员的高度认可。

**客户案例二：**

所提供的服务类别	团队建设和拓展训练
客户公司性质	合资
客户公司行业	生命科学（如医药，医疗器械等）
客户当时的需求	客户是全球领先的生物制药企业，公司非常重视员工能力的培养和发展，为大区经理定制和打造了为期五年的发展计划，2023年的主题为精益管理，具体体现在：积极主动、合理用人、灵活应变三个方面。希望通过系统的培训，让团队能够更好的应对来自政策、市场和外面环境的压力和变化
具体服务内容	作为客户公司培训供应商与合作伙伴，华文盛世团队定制了击剑运动工作坊，让大区经理身着击剑服，站在聚光灯下，体会与对手面对面的对抗，此时此刻没有等待和考虑的机会，对手就站在眼前，需要的是睿智、沉着和冷静，积极



	<p>主动，抓住机会需要迅速出击。遇到复杂的局面更要主动求变，灵活应对。</p> <p>客户的伙伴把用人策略和排兵布阵发挥到了极致，在协作共赢中看到了个人和团队的无限潜能，同时针对自身存在的过往认知进行了深层次的反思。</p>
服务成果	<p>在欢呼声中，精彩的击剑工作坊培训圆满落幕，达到了既定的培训目标。混合式的培训模式不但实现了参训人员全情投入，深入交流，课程实践的目标，更让参训伙伴开启了由于精益管理的思维共创，为今后的管理工作起到很好帮助和提升意义。</p>

档案内容更新2024年09月