



北京百森泰信国际企业管理顾问有限公司

企业详情

企业官方注册名称：北京百森泰信国际企业管理顾问有限公司

企业常用简称（英文）：Bestvision

企业常用简称（中文）：百森泰信

所属国家：中国

中国总部地址：北京市海淀区马甸东路19号金澳国际1111室

网址：www.taima.cn

所属行业类别：领导力发展培训、个人能力发展、企业语言培训、教练技术培训、专业能力发展、团队建设和拓展训练

在中国成立日期：2003-2-14

在中国雇员人数：10

业务详情

1、主要客户所在行业：生命科学（如医药，医疗器械等）、汽车及零部件、互联网与游戏业、IT信息技术，半导体及通讯、化工与石化

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	领导力发展培训
客户公司性质	国有
客户公司行业	汽车及零部件
客户当时的需求	客户在2023年下半年要开展一个为期6个月的领导干部培训计划，旨在提高各研究院领导的工作能力以及领导力。 学员均为中高层管理，希望通过上态马商战打破工作壁垒及局限，拓展思维，提升管理及领导能力。
具体服务内容	于2023年7月6日-8日在广州交付态马商战课程。 学员共计40余人，课程2天半时间，态马商战的2位老师及2位助教共同顺利完成此次授课。



服务成果	课程大获客户好评，作为半年领导力提升培训班的开门课，态马起到了很好的打响商战炮火的左右。通过上态马商战，学员发现了自身在压力状态下的工作状态，找到了在工作中的不足，打破了部门与部门之间的壁垒，为后面6个月的培训奠定了很坚实的基础，也充分的调动了学员认真学习提升自身能力的积极性。
------	---

客户案例二：

所提供的服务类别	领导力发展培训
客户公司性质	国有
客户公司行业	IT信息技术，半导体及通讯
客户当时的需求	客户的团队参与了态马课程的培训，寓教于乐，受益匪浅。参与的学员都表示在实践中收获很多，并对百森泰信的老师给予了高度评价。在课程里，他们冲破部门之间的边界，融合定性定量的思维，深入理解了市场细分和战略执行。
具体服务内容	态马商战，是专为企业中高层管理人员开发设计的培训课程，旨在帮助学员快速学习和掌握关乎企业命运的核心技能，培养全局性、系统性和发展性的战略决策思维方式。通过模拟成熟的市场竞争环境，使得整体战略、市场分析、财务管理、资本运作、团队合作和人力资源管理等大量的管理知识要点和经营决策技巧融合在案例分析、决策结果评析和小组决策里，将世界500强公司成熟的经营管理理念和经验以新颖的方式呈现。
服务成果	学员反馈：“此次的收获对实际工作也有很大的指导意义，首先从整体战略上，需要提前布局，找准有潜力的市场、结合客户需求、痛点来进行产品研发，作为项目型公司，如何帮客户解决现有问题、帮助客户分析他们的竞争对手产品的优劣、并提出未来的构想，就成了公司产品研发的重中之重。”

客户案例三：

所提供的服务类别	领导力发展培训
客户公司性质	民营
客户公司行业	IT信息技术，半导体及通讯
客户当时的需求	该培训计划将专注于为非洲驻地的销售和客户服务人员提供回国培训，旨在统一财务和商业语言，确保不同分区、国家的员工能够有效沟通和协作。培训内容包括将态马的财务方法和理论应用于实际工作，同时要求学员通过作业和项目来梳理、复盘自己的业务。最终，员工将学会使用态马格式来准备年报，从而提升整体的财务管理和报告水平。
具体服务内容	态马商战为客户高层中层管培生执行7个班次培训。对于每一个层级的学员，态马商战结合客户的人才发展梯队要求，设计课程难度，突出学员表现，从

	战略、研发、生产、市场、财务和团队等公司管理的很多方面为客户交付了多次高质量的课程，也达成了客户在压力下对人才进行观察评估的需求。
服务成果	首先，通过为客户高层和中层管理人员提供专业培训，他们成功地统一了公司跨国团队的财务和商业语言，提高了不同地区和国家员工之间的沟通和协作效率。这一点尤其显著于对非洲驻地的销售和客户服务人员的回国培训中，确保了全球业务的顺畅运作。 其次，态马商战结合客户的人才发展策略，为不同层级的管理人员设计了符合其难度和需求的课程。这不仅提高了学员的专业知识和技能，还通过实际的作业和项目让他们将理论知识应用于实际工作中，加强了对业务的梳理和复盘能力。 此外，态马商战的培训还支持客户在高压环境下对人才进行观察和评估，帮助企业更好地识别和培养关键人才。通过这些培训，员工们学会了如何使用态马的格式来准备年报，极大提升了公司的财务管理和报告质量。

档案内容更新2024年09月