

## 空中课堂：销售赋能助力业务转型——雅培Abbott 学习与发展优秀实践分享

---

分享嘉宾：张先生 | 销售培训经理 | 雅培快速诊断部门

张先生，20年以上服务于外企医疗行业，先后服务过卡尔蔡司、百特、雅培等公司，担任大区销售经理、全国培训经理等职务。具有丰富的销售管理、培训开发及业务辅导方面的经验，将能力发展糅合于销售策略之中，促成业务团队的绩效达成。张先生毕业于上海大学工商管理硕士专业，并获得国家二级心理咨询师、国际认证大成教练资质。

**PC端：**

链接：

[https://wx79fb89e1b2b7fdc0.h5.xiaoe-tech.com/v1/course/video/v\\_5f6b0b18e4b01b26d1bbdeb7?type=2](https://wx79fb89e1b2b7fdc0.h5.xiaoe-tech.com/v1/course/video/v_5f6b0b18e4b01b26d1bbdeb7?type=2)

**手机端：**



有问题，请联系：Tel: 021-60561858-市场部 E-mail: marketing@hrecchina.org