



## 上海肯耐珂萨人才服务股份有限公司

### 企业详情

企业官方注册名称：上海肯耐珂萨人才服务股份有限公司

企业常用简称（英文）：KNX

企业常用简称（中文）：肯耐珂萨

所属国家：中国

中国总部地址：上海市虹桥路1438号古北国际财富中心二期16楼

网址：www.knx.com.cn

所属行业类别：领导力发展培训、销售培训、在线和移动学习、教练技术培训、个人能力发展、专业能力发展、其他

在中国成立日期：2008年8月

在中国雇员人数：500

### 业务详情

1、主要客户所在行业：快速消费品、生命科学（如医药，医疗器械等）、汽车及零部件、互联网与游戏业、金融服务（如银行，保险，财富管理等）

### 2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	能源动力
客户当时的需求	2011第一期的合作是3个月20个销售工程师岗位的入职。 2011第二期的合作是4个月40个技术维修岗位的入职-100%交付。 2011第三期的合作是某新厂2个月12个生产操作人员的入职-100%交付。 2011年底开始达成年度合作，涉猎全国区域内的销售，生产技术研发，通用类等各种岗位的招聘服务。



<p>具体内容</p>	<p>每年近100个职位的招聘交付工作，涉猎全国区域内的销售，生产技术研发，通用类等各种岗位，服务过近10个HR和近50个用人经理，区域覆盖一二三四线的城市，最远的在内蒙古鄂尔多斯，一起协同工作确认岗位招聘要求，推荐合适匹配候选人，安排协调面试及追踪反馈，跟进offer流程至ob，以及试用期管理等相应工作。</p>
<p>服务成果</p>	<p>每年当年交付率约占当年整体职位开放数的80%及以上，帮助业务部门达成招聘工作的同时，也不断交流和提供市场信息的分享，整体的招聘员工流动性在交付职位中也呈降低趋势。合作中也经常得到业务部门的鼓励和表扬，好的客户满意度让双方的合作持续稳定，今年是合作的第八年。</p>

### 客户案例二：

<p>所提供的服务类别</p>	<p>招聘流程外包</p>
<p>客户公司性质</p>	<p>民营</p>
<p>客户公司行业</p>	<p>金融服务（如银行，保险，财富管理等）、互联网与游戏业</p>
<p>客户当时的需求</p>	<p>客户初试需求：肯耐珂萨作为该客户的单一招聘渠道供应商，在2017年12月31日之前完成不少于60个职位的招募工作</p>
<p>具体内容</p>	<p>项目第一个月，肯耐珂萨只作为该客户的单一招聘渠道供应商，通过派驻驻场顾问至该客户现场，直接对接业务部门，协助客户HR部门以及肯耐珂萨后台RPO招聘团队完成招聘工作。从第二个月开始，基于肯耐珂萨RPO团队的出色工作表现，和客户达成将单一渠道供应商服务模式变更为肯耐珂萨协助该客户对所有C类岗位的招聘全渠道进行全流程的跟进。驻场顾问除了对接业务/HR以及肯耐珂萨RPO招聘后台，还要负责对所有C类岗位的非KNX渠道推荐的候选人进行筛选、面试、推荐以及后续招聘流程跟进。</p>
<p>服务成果</p>	<p>截止2017年12月31日，肯耐珂萨完成该客户C类岗位全渠道204位候选人入职，驻场顾问协助HRBP在1个半月的时间内完成贷款业务条线审批团队20多人的招聘。 获得该客户2017年供应商最佳团队奖。</p>